

25.09.2018

Investment-Opportunität:

Wachstumskapital für nunmehr großflächige Vermarktung nach ersten Verkaufserfolgen

Unternehmen

Wir sind ein innovatives Unternehmen im Edelmetallhandel mit Sitz in Deutschland. Gesetzlich geförderte Regularien kombinieren zu mit einem am deutschen Markt einzigartigen Geschäftsmodell. Das Unternehmen wurde vor gut einem Jahr gegründet und besitzt, neben Alleinstellungsmerkmalen, starkes Wachstumspotential durch ein sehr gut skalierbares Geschäftsmodell.

Unsere Produkte werden nicht nur als am Markt nahezu konkurrenzlos betrachtet, sondern erhalten auch ein sehr gutes Feedback aus dem Finanz- und Vertriebsbereich.

Unser Ziel ist es, hierauf eine Marktführerschaft aufzubauen und den langfristigen Unternehmenswert zu maximieren.

Aktuelle Situation

Wir schließen Verträge mit Endkunden (B2C).

Diese Verträge werden von selbständigen Vertriebspartnern an uns vermittelt.

Die Vertriebspartner erhalten hierfür, bei Abschluss des Vertrages mit dem Endkunden, eine Provision, die wir vorfinanzieren.

Dieses Vorfinanzieren der Provision ist der Engpass, der unser Wachstum begrenzt. Unsere Marktopportunitäten wollen wir nutzen, um deutlich schneller zu wachsen, als es der cash-flow ermöglicht.

Je mehr liquide Mittel wir zur Verfügung haben, um so schneller können wir mit unseren innovativen Produkten und unserem sehr gut skalierbaren Geschäftsmodell wachsen und unsere starke Wettbewerbsposition ausbauen.

Sofern wir jährlich nur 0,1 % des Marktes besetzen, ergibt sich bereits hieraus ein Umsatzvolumen von 45 Mio € pro Jahr.

Unser Team

Wir sind ein inhabergeführtes Unternehmen mit berufserfahrenem Management sowohl im Edelmetallbereich, als auch im kaufmännischen und vertrieblichen Bereich.

Erste Vertriebskooperationen in den nächsten Wochen sollten unser Vertriebsteam auf eine rund dreistellige Zahl an qualifizierten selbstständigen Vertriebspartnern bringen.

Zielsetzung der Partnerschaft

Wir suchen einen strategischen Partner oder Finanzinvestor, der sich entweder, als Minderheitsgesellschafter, langfristig (ggfls. bis zum Börsengang) am Unternehmen beteiligen und/oder über ein Vertragsmodell feste und gesicherte Zinsgewinne erzielen möchte.

Investment opportunity:

Growth capital for large-scale marketing after first sales successes

Companies

We are an innovative company in the precious metal trade based in Germany. We combine legally promoted regulations with a business model that is unique in the German market. The company was founded just over a year ago and, in addition to unique selling points, has very strong growth potential thanks to a very well scalable business model.

Not only are our products considered to be virtually unrivaled on the market, they also receive very good feedback from the finance and sales area.

Our goal is to build market leadership and maximize long-term value.

Current situation

We conclude contracts with end customers (B2C).

These contracts are brokered by independent sales partners.

At the conclusion of the contract with the end customer, the sales partners receive a commission which we pre-finance.

This pre-financing of the commission is the bottleneck that limits our growth. We want to use our market opportunities to grow much faster than our current cash flow allows.

Although the cash flow is positive, the more cash and cash equivalents we have available, the faster we can grow with our innovative products and our highly scalable business model and expand our strong competitive position.

Market potential: If we only gain 0.1% of the market share p.a., this results in a sales volume of approx. € 45 million per year.

Our team

We are an owner-managed company with experienced management both in the precious metal sector, as well as in the commercial and sales area.

Initial sales collaborations in the coming weeks will bring our sales team to a good three-digit number of qualified independent distributors.

Objective of the partnership

We are looking for a strategic partner or financial investor who either as a minority shareholder, wants to participate in the company over the long term (if applicable, until the IPO) and / or wants to achieve fixed and secured interest income through a contractual model.